

Приложение № 1
к регламенту деятельности по осуществлению
функций регионального центра компетенций по вопросам
оказания финансовой, имущественной, информационной,
маркетинговой и иной поддержки субъектам малого и среднего
предпринимательства в целях стимулирования их развития
в качестве поставщиков (исполнителей, подрядчиков) при осуществлении
закупок товаров, работ, услуг заказчиками

Методика

квалификационной оценки субъектов малого и среднего предпринимательства

ОГЛАВЛЕНИЕ

ГЛОССАРИЙ.....	3
АЛГОРИТМ ПРОВЕДЕНИЯ ОЦЕНКИ.....	4
СТРУКТУРА СОДЕРЖАНИЯ ОТЧЕТА.....	5
ФОРМЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ОЦЕНКИ.....	6
ФОРМА. КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ.....	7
ФОРМА 1. ОБЩИЕ ДАННЫЕ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	8
ФОРМА 2. ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	11
ФОРМА 3. ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ.....	14
ФОРМА 4. ИТОГОВЫЙ СКОРИНГ ПО ПРЕДПРИЯТИЮ.....	16

*

ГЛОССАРИЙ

Перечень производителей – перечень субъектов МСП, прошедших квалификационную оценку в соответствии с настоящей Методикой, с баллом от 52 (Группы В+, А, А+), для участия в мероприятиях по «доращиванию». В отношении субъектов МСП из группы В с баллами от 36 до 52 участие в мероприятиях по «доращиванию возможно по решению РКК. Перечень производителей ведется в открытом доступе Корпорацией и (или) организацией, уполномоченной органами исполнительной власти субъекта Российской Федерации.

СМК – система менеджмента качества. Может разрабатываться и внедряться по различным стандартам, в т.ч. ISO (International Organization for Standardization) - Международная организация по стандартизации, всемирная федерация национальных организаций по стандартизации (комитетов-членов ISO). Цель ISO - развитие принципов стандартизации и проектирование на их основе стандартов, способствующих интеграционным процессам в +разных областях и направлениях деятельности. Существование и развитие ISO обусловлены возрастающей необходимостью использования общепринятых стандартов для обеспечения совместимости функционирования различных (не только технических) систем.

Заказчики - определенные Правительством Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», а также крупные компании, в том числе с иностранным участием, локализующие производство на территории Российской Федерации.

Оценка деятельности субъектов МСП (Оценка) - процедура оценки деятельности субъектов МСП в соответствии с настоящей Методикой.

Заказчик оценки – субъект МСП, изъявивший желание участвовать в мероприятиях по «доращиванию» и заключивший с РЦК договор об оказании услуг в рамках реализации мероприятий по «доращиванию» (Договор).

Исполнитель оценки – Региональный центр компетенций.

Эксперт - непосредственный исполнитель, уполномоченный Региональным центром компетенций на проведение Оценки.

Эксперт должен:

- иметь высшее профессиональное образование и подтвержденный опыт работы в управленческом консалтинге или экономико-финансовой, управленческой сфере или предпринимательстве (не менее 5 лет);

– пройти обучение Методике оценки деятельности субъектов МСП.

Обучение Методике оценки деятельности субъектов МСП может быть организовано в том числе органами исполнительной власти субъекта Российской Федерации.

Реестр Экспертов - Перечень (реестр) Экспертов, ведущийся на основе требований к Эксперту, в соответствии с настоящей Методикой. Реестр Экспертов ведется в открытом доступе.

Отчет - итоговый документ об Оценке, построенный на основании требований настоящей Методики.

Формы для проведения Оценки (Формы Отчета) - формы, определенные настоящей Методикой и входящие в состав Отчета.

АЛГОРИТМ ПРОВЕДЕНИЯ ОЦЕНКИ

Проведение Оценки должно происходить по следующему алгоритму и не должно превышать 5 рабочих дней, за исключением этапа № 1:

№ Этапа	Наименование этапа	Сроки этапа
1	Заключение договора с субъектом МСП	По согласованию
2	Проведение Оценки, включая:	По согласованию
2.1	Обязательное посещение производства субъекта МСП Экспертом	По согласованию
2.2	Заполнение Форм Отчета (совместно с сотрудниками субъекта МСП) и получение необходимых документов	По согласованию
3	Анализ Экспертом полученных от субъекта МСП данных	По согласованию
4	Формирование Отчета	По согласованию
5	Сдача Отчета Исполнителем Оценки Заказчику Оценки, подписание акта оказанных услуг	По согласованию
6	Включение субъекта МСП в Перечень производителей	На основании полученного балла Оценки (Группы В+, А, А+)

СТРУКТУРА СОДЕРЖАНИЯ ОТЧЕТА

ТИТУЛЬНЫЙ ЛИСТ

ОТЧЕТ О ПРОВЕДЕНИИ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

1. ОБЩИЕ ДАННЫЕ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

2. ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

3. ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

4. ИТОГОВЫЙ СКОРИНГ ПО ПРЕДПРИЯТИЮ

5. ПРОЕКТ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ КАРТЫ РАЗВИТИЯ

ПРИЛОЖЕНИЕ 1. ШТАТНОЕ РАСПИСАНИЕ

ПРИЛОЖЕНИЕ 2. ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА

ПРИЛОЖЕНИЕ 3. ПЛАНЫ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПЛОЩАДОК

ПРИЛОЖЕНИЕ 4. ПЕРЕЧЕНЬ ОБОРУДОВАНИЯ

ПРИЛОЖЕНИЕ 5. ФОТО И ГРАФИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ

ИНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ

ФОРМЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ОЦЕНКИ

ФОРМА. КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ПРЕДПРИЯТИИ

Таблица 1. Краткая информация о предприятии

1.	Наименование предприятия			
2.	Субъект Российской Федерации			
3.	Год регистрации			
4.	ИНН, ОГРН			
5.	Адрес предприятия	Юридический адрес:		
		Фактический адрес (включая производственные площадки):		
6.	Руководитель предприятия	Юридически:	Должность:	ФИО:
		Осуществляет фактическое руководство:	Должность:	ФИО:
7.	Уставный капитал, тыс. руб.			
8.	Контактные телефоны, факс			
9.	Банковские реквизиты			
10.	Сайт			
11.	Электронная почта			
12.	ОКВЭД 2 (Основной):			
13.	Виды продукции	Вид продукции	ОКПД 2	
			Раздел:	Наименование раздела:
14.	Импортозамещающая продукция			
15.	Продукция, поставляемая на экспорт			
16.	Участие предприятия в поставках Заказчиков/гос. закупках	Да/нет	Доля в общем объеме продаж, %	
17.	Среднесписочная численность сотрудников, чел.			
18.	Выручка предприятия, тыс. руб.			
19.	ЕВИТДА, тыс. руб.			
20.	Соотношение долг/ЕВИТДА			
21.	Загрузка производственных мощностей, %			
22.	Обеспеченность трудовыми ресурсами, %			

Краткая историческая справка

Иная информация о предприятии на усмотрение эксперта

ФОРМА 1. ОБЩИЕ ДАННЫЕ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Таблица 1.1. Наличие патентов

№	Описание	Используется при производстве
		Да/Нет
		Да/Нет
		Да/Нет

Наличие лицензий и сертификатов качества

1. _____
2. _____
3. _____

Таблица 1.2. Незарегистрированная интеллектуальная собственность

№	Описание	Используется при производстве
		Да/Нет
		Да/Нет
		Да/Нет

Иные данные на усмотрение эксперта

СКОРИНГ ПО РАЗДЕЛУ 1 - ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

№ п/п	Параметр/Показатель	Баллы						ФАКТ	Балл	Кэф-т веса, % ¹	Балл с учетом коэф-та веса
		0	1	2	3	4	5				
1	Возраст предприятия, лет	до 1	от 1 до 3]	от 3 до 5]	от 5 до 7]	от 7 до 10]	10 и более			4	
2	Размер уставного капитала, тыс. руб.	10	от 10 до 50]	от 50 до 100]	от 100 до 300]	от 300 до 500]	от 500			4	
3	Входит в вертикально-интегрированную структуру	-	нет	-	да, но не является «якорным»	-	является «якорным» предприятием			4	
4	Адрес массовой регистрации юридических лиц	да	-	-	-	-	нет			2	
5	Совмещение должностей собственника, руководителя и/или главного бухгалтера	да	-	-	-	-	нет			2	
6	Наличие филиалов, представительств	нет	1	2	3	4	5 и более			6	
7	Расположение на территории специального налогового регулирования	нет	-	-	-	-	да			2	
8	Наличие налоговых и таможенных льгот	-	нет	-	да (временные)	-	да (постоянные)			8	
9	Членство в отраслевых объединениях, ассоциациях и иных некоммерческих организациях	нет	-	-	-	-	да			4	
10	Наличие формализованной программы развития предприятия или стратегического бизнес-плана	нет	-	-	-	-	да			3	
11	Участие в проектах ГЧП	нет	-	-	-	-	да			8	
12	Участие предприятия в поставках Заказчиков / государственных закупках	нет или доля от общего объема продаж более 60%	доля от общего объема продаж, <10%]	доля от общего объема продаж, от 10% до 20%]	доля от общего объема продаж, от 20% до 30%]	доля от общего объема продаж, от 30% до 40%]	доля от общего объема продаж, от 40% до 60%]			10	
13	Участие предприятия в программах государственной поддержки	нет	нерегулярное (получение господдержки более 5 лет назад)	нерегулярное (получение господдержки более 3 лет назад)	нерегулярное (получение господдержки более года назад)	регулярное (получение господдержки более 1 раза за последние 2 года)	регулярное (получение господдержки ежегодно в течение последних 5 лет)			8	
14	Наличие у предприятия интеллектуальной собственности	нет	имеется (от 1 до 3), но не используется при производстве	имеется (от 1 до 3), частично используется при производстве	имеется (от 1 до 3), используется при производстве	имеется (более 3), частично используется при производстве	имеется (более 3), используется при производстве			10	
	Анализ численности персонала и производительности труда	0	1	2	3	4	5				
15	Среднесписочная численность персонала, чел.	< 3	от 3 до 5	от 6 до 10	от 11 до 30	от 31 до 50	> 50			4	
16	Производительность труда, тыс. руб./чел./год	< 1000	от 1000 до 2000	от 2000 до 3000	от 3000 до 4000	от 4000 до 5000	> 5000			5	
	Анализ востребованности продукции для экономики РФ	0	1	2	3	4	5				
17	Соответствие продукции отраслевым планам по импортозамещению в 20 гражданских отраслях промышленности РФ (Минпромторг РФ)	нет	соответствует <10% продукции	соответствует от 10% до 30% продукции	соответствует от 30% до 50% продукции	соответствует от 50% до 70% продукции	соответствует > 70% продукции			6	
	Анализ экспорта продукции	0	1	2	3	4	5				
18	Экспорт предприятия по ТН ВЭД ТС (6 знаков),	нет	-	-	2017 (да)	2016 (да)	2015 (да)			10	
	ИТОГО									100	

Формула расчета итогового скоринга по разделу 1 (max =90):

Родп=((C1 x Kк1) + (C2 x Kк2) + (Ci x Kкi))/100 x 18, где

Родп – рейтинг по разделу 1 «Общая информация о деятельности предприятия»

Ci – количество баллов по параметру/показателю

Kкi – корректирующий коэффициент (коэффициент веса)

¹ Коэффициент веса может изменяться субъектами Российской Федерации с учетом утвержденных приоритетов социально-экономического развития субъекта Российской Федерации

ФОРМА 2. ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Таблица 2.1. Текущее соотношение долговые обязательства / EBITDA

Наименование показателя		2017
Долговые обязательства/EBITDA		

Таблица 2.2. Коэффициенты финансовой устойчивости

№	Наименование показателя	2015	2016	2017
1	Коэффициент финансовой устойчивости ((собственный капитал + долгосрочные обязательства) / валюта баланса)			
2	Коэффициент финансирования (собственный капитал/заемный капитал)			
3	Коэффициент текущей ликвидности ((оборотные активы-долгосрочная дебиторская задолженности) / краткосрочные обязательства)			
4	Чистая прибыль предприятия, тыс.руб.			

Иные данные на усмотрение эксперта

СКОРИНГ ПО РАЗДЕЛУ 2 - ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

№ п/п	Параметр/Показатель	Баллы					ФАКТ	БАЛЛ	Коэф.-т веса, %	Балл с учетом коэф-та веса
		0	1	2	3	4				
1	Выручка предприятия, млн. руб.								15	
	- микропредприятие	<1	от 1 до 2]	от 2 до 3]	от 3 до 6]	от 6 до 30]	> 30			
	- малое предприятие	< 4	от 4 до 12]	от 12 до 20]	от 20 до 40]	от 40 до 200]	>200			
	- среднее предприятие	< 10	от 10 до 30]	от 30 до 50]	от 50 до100]	от 100 до 500]	> 500			
2	EBITDA, млн. руб.								15	
	- микропредприятие	<1	-	-	от 1 до 2]	от 2 до 3]	>3			
	- малое предприятие	<1	от 1 до 2]	от 2 до 8]	от 8 до 12]	от 12 до 20]	>20			
	- среднее предприятие	< 3	от 3 до 5]	от 5 до 20]	от 20 до 30]	от 30 до 50]	> 50			
3	Долговые обязательства/EBITDA	> 5	от 4 до 5]	от 3 до 4]	от 2 до 3]	от 1 до 2]	< 1		11	
	Анализ финансового состояния	0	1	2	3	4	5			
4	Коэффициент финансовой устойчивости	< 0,0	от 0,01 до 0,2]	от 0,2 до 0,4]	от 0,4 до 0,6]	от 0,6 до 0,8]	> 0,8		13	
5	Коэффициент финансирования	< 0,0	от 0,01 до 0,3]	от 0,3 до 0,6]	от 0,6 до 1,3]	от 1,3 до 2,0]	> 2,0		13	
6	Коэффициент текущей ликвидности	< 1,0	от 1,00 до 1,19]	от 1,2 до 1,39]	от 1,4 до 1,69]	от 1,7 до 1,99]	≥ 2,0		13	
	Анализ иных показателей	0	1	2	3	4	5			
7	Доля имущества, находящегося в залоге, %	> 60	от 50 до 60]	от 40 до 50]	от 30 до 40]	от 20 до 30]	< 20		10	
8	Отношение уплаченных налогов и сборов к выручке предприятия, %	< 1	от 1 до 2]	от 2 до 3]	от 3 до 5]	от 5 до 7]	> 7		10	
	ИТОГО								100	

Формула расчета итогового скоринга по разделу 2 (max=40):

$R_{фэс} = ((C_1 \times K_{к1}) + (C_2 \times K_{к2}) + (C_i \times K_{ки})) / 100 \times 8$, где

R_{фэс} – рейтинг по разделу 2 «финансово-экономическое состояние предприятия»

C_i – количество баллов по параметру/показателю

K_{ки} – корректирующий коэффициент (коэффициент веса)

ФОРМА 3. ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

СКОРИНГ ПО РАЗДЕЛУ 3 - ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

№ п/п	Параметр/Показатель	Баллы						ФАКТ	БАЛЛ	Коэф.-т веса, % ²	Балл с учетом коэф.-та веса
		0	1	2	3	4	5				
1	Доля продукции, изготавливаемой по запатентованным и/или инновационным технологиям, %	-	от 0 до 10]	от 10 до 30]	от 30 до 50]	от 50 до 70]	> 70			7	
2	Доля отечественного сырья / комплектующих в итоговом продукте, %	< 10	от 10 до 30]	от 30 до 50]	от 50 до 80]	от 80 до 100]	100			6	
3	Загрузка производственных мощностей, %	< 20	от 20 до 30]	от 30 до 40]	от 40 до 60]	от 60 до 80]	> 80			6	
4	Общая обеспеченность территориями и производственными площадями, %	< 50	от 50 до 60]	от 60 до 70]	от 70 до 80]	от 80 до 100]	100			6	
5	Доля оборудования в собственности предприятия, включая оборудование в лизинге, %	< 50	от 50 до 60]	от 60 до 70]	от 70 до 80]	от 80 до 100]	100			6	
6	Доля современного высокопроизводительного оборудования в возрасте до 3 лет, %	< 10	от 10 до 20]	от 20 до 30]	от 30 до 40]	от 40 до 50]	> 50			6	
7	Доля автоматизированного оборудования, %	< 20	от 20 до 30]	от 30 до 40]	от 40 до 60]	от 60 до 80]	> 80			6	
8	Доля полностью амортизированного оборудования, %	> 70	от 60 до 70]	от 50 до 60]	от 40 до 50]	от 30 до 40]	< 30			6	
9	СМК внедрена	нет		-	-	-	да			6	
10	Внешний аудит	нет					да			6	
Анализ уровня обеспечения кадрами		0	1	2	3	4	5				
11	Обеспеченность трудовыми ресурсами, %	< 60	от 60 до 70]	от 70 до 80]	от 80 до 90]	от 90 до 100]	100			3	
12	Доля сотрудников работающих на предприятии более 5 лет, %	< 20	от 20 до 30]	от 30 до 40]	от 40 до 60]	от 60 до 80]	> 80			3	
13	Доля сотрудников, проходящих ежегодное повышение квалификации, %	< 3	от 3 до 5]	от 5 до 7]	от 7 до 10]	от 10 до 15]	> 15			3	
14	Уровень средней заработной платы на предприятии в сравнении со средней по отрасли, %	< -20	от -20 до 0	от 0 до 10]	от 10 до 20]	от 20 до 30]	> 30			3	
15	Текучесть кадров, %	> 15	от 10 до 15]	от 7 до 10]	от 5 до 7]	от 3 до 5]	< 3			3	
Анализ рыночных параметров		0	1	2	3	4	5				
16	Число номенклатурных единиц, ед.	-	1	от 1 до 3]	от 3 до 5]	от 5 до 7]	> 7			4	
17	Наличие официальных дилеров, представителей	нет	от 1 до 3]	от 3 до 5]	от 5 до 7]	от 7 до 10]	> 10			4	
18	Доля продукции, реализуемой по предоплате, %	> 80	от 60 до 80]	от 40 до 60]	от 30 до 40]	от 20 до 30]	< 20			4	
19	Наличие зарегистрированной товарной марки/знака/бренда	нет	-	-	-	-	да			4	
20	Участие предприятия в отраслевых ярмарках/выставках/форумах в РФ и зарубежом	нет	-	-	ежегодно, 1 раз	-	ежегодно, > 1 раза			4	
21	Наличие сайта, как инструмента продвижения предприятия и продукции	нет	-	-	сайт-визитка	-	интернет-магазин			4	
ИТОГО										100	

Формула расчета итогового скоринга по разделу 3 (max=105):

$R_{\text{опп}} = ((C_1 \times K_{k1}) + (C_2 \times K_{k2}) + (C_i \times K_{ki})) / 100 \times 21$, где

R_{фэс} – рейтинг по разделу 3 «оценка потенциала предприятия»

C_i – количество баллов по параметру/показателю

K_{ki} – корректирующий коэффициент (коэффициент веса)

² Коэффициент веса может изменяться субъектом Российской Федерации с учетом утвержденных приоритетов социально-экономического развития субъекта Российской Федерации

ФОРМА 4. ИТОГОВЫЙ СКОРИНГ ПО ПРЕДПРИЯТИЮ

Таблица 4.1. Расчет итогового скоринга по предприятию

Раздел	Максимальный Балл с учетом коэффициента веса	Балл по разделу	Выравнивающий коэффициент	Весовой коэффициент	ИТОГОВЫЙ БАЛЛ	ИТОГОВАЯ ГРУППА
Раздел 1. Общие данные о деятельности предприятия	90		1,1	0,20		
Раздел 2. Финансово-экономическое состояние предприятия	40		2,5	0,40		
Раздел 3. Оценка потенциала предприятия	105		0,95	0,40		
ИТОГО	235		-	1,00		

Таблица 4.2. Характеристика групп скоринга

Группа	Баллы	Характеристика
A+	от 84 до 100	Предприятие абсолютной степени эффективности Предприятие рекомендуется к комплексной государственной поддержке, реализации совместных проектов, участия в региональных и федеральных проектах и программах развития. Продукция предприятия рекомендуется для поставок госкорпорациям.
A	от 68 до 84	Предприятие высокой степени эффективности Предприятие рекомендуется к оказанию государственной поддержки для реализации программы развития или инвестиционных проектов. Предприятие рекомендуется к включению в программы «доращивания» поставщиков.
B+	от 52 до 68	Эффективное предприятие Предприятие, относится к перспективным, с точки зрения оказания поддержки для дальнейшего развития. Рекомендуется поддержка по основным направлениям деятельности предприятия. Возможно включение в программы «доращивания» поставщиков.
B	от 36 до 52	Предприятие средней степени эффективности Предприятие требует точечного усиления деятельности. Рекомендуется оказание поддержки через РЦИ, иные региональные структуры поддержки для реализации существующего потенциала. Включение в программы «доращивания» поставщиков маловероятно (возможны индивидуальные случаи).
C	до 36	Малоэффективное предприятие Предприятие нуждается в консультационной поддержке по оптимизации или организации бизнес-процессов, различных видах консалтинга. Оказание иной поддержки не рекомендуется.